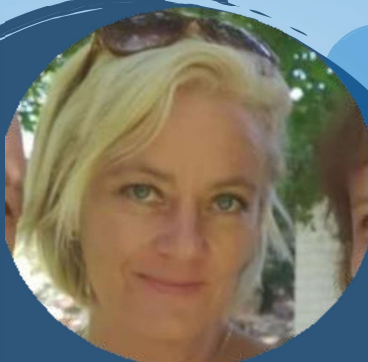


Satu Bianchi



Vuoi conoscermi meglio?

Visita il mio sito:

<https://satu.italiadigitalweb.it>

Oppure usa il
codice QR



Via Dell'Allodola, 17
47923 Rimini (RN)



+39 351 801 3910



<mailto:satu@italiadigitalweb.it>

Lingue

- Finlandese: madrelingua
- Italiano, Inglese, Swahili: fluente

Aree di esperienza

- Accoglienza e consulenza al cliente
- Rapporto con clienti internazionali
- Gestione completa del negozio

Capacità personali

- Seria, puntuale e molto affidabile
- Capacità di ascolto e pazienza
- Calma nel gestire i problemi

Disponibilità

- Subito disponibile per part-time
- Zona di lavoro: Rimini
- Flessibile durante saldi e festività

Chi sono

La mia vera scuola di vendita è stata la vita: 18 anni in Kenya, dove ho imparato ad ascoltare le persone e a creare fiducia anche senza parole.

Con oltre 10 anni di esperienza nel retail tra Finlandia e Italia, aiuto ogni cliente, anche il più esigente, a trovare ciò che desidera davvero. **Parlo quattro lingue** e porto con me un sorriso internazionale e tanta esperienza concreta.

Sul mio sito racconto come questo percorso mi ha insegnato che il segreto di una buona vendita è ascoltare davvero il cliente.

Esperienze più significative

05.01.2022 – 31.03.2023 DURABILIS SRL – Villa Verucchio (RN)

Ho seguito i clienti internazionali del sito e-commerce, gestendo vendite di valore nel settore del lusso e costruendo un rapporto di fiducia a distanza.

15.06.2021 – 08.05.2023 IPSOS – (Milano)

Interviste e ricerche di mercato per clienti internazionali, lavorando da remoto in lingua inglese.

12.05.2020 – 31.12.2022 AMBERSRIPT GLOBAL B.V. (Olanda)

Traduzioni e trascrizioni online dall'inglese al finlandese, nel rispetto di scadenze precise.

24.12.2002 – 04.12.2020 AJWEA (filiale del Kenya)

18 anni in Kenya come insegnante e mentore, gestendo gruppi multiculturali e sviluppando capacità di ascolto e leadership.

01.06.1993 – 02.03.2002 MANNERLAUKKU (Finlandia)

Per quasi dieci anni, sono stata venditrice e consulente per la clientela in un negozio specializzato in pelletteria, borse e valigie.

01.04.1990 – 30.11.1992 JÄRVENPÄÄN KAIHDIN (Finlandia)

La mia prima, fondamentale esperienza di vendita diretta e di rapporto con il pubblico, dove ho imparato le basi del mestiere.

Cosa cerco e cosa offro

Cerco un'opportunità come commessa part-time a Rimini, in un ambiente dove la qualità del prodotto e la cura del cliente siano valori importanti.

Offro l'esperienza di oltre dieci anni nella vendita di pelletteria e accessori, la completa autonomia nella gestione del negozio e la capacità di dialogare con clienti di ogni nazionalità.

Sono la persona affidabile a cui lasciare le chiavi del negozio, con la certezza che ogni cliente verrà accolto con un sorriso sincero e trattato con la massima cura.